UR HISTORY

住友商事グループは、住友の事業精神に支えられ、 さまざまな事業環境の変化に対応して成長を続けてきました。

1919年

創業

当社のルーツは、1919年12月に設立され た大阪北港株式会社。大阪北港地帯の造

成と隣接地域の開発 などを行い、不動産経 営にあたっていた。



1945年

商事部門への進出

1945年、日本建設産業株式会社と改称し、 新たに商事部門への進出を図り、従来関係 のあった住友グループ各社の製品をはじめ、 各大手生産会社の製品の取扱いに従事。 以後、事業活動の重点を商事部門に置き、 取扱品目ならびに取引分野の拡大に努める。

1962年

商品本部制の導入

商圏拡大や取引量増大に伴い、取引責任・ 採算責任・人事権限を、事業ごとに設置し た本部に集約し、全社の事業を統一した方 針で推進する制度として、商品本部制を導 入。大阪・東京の各営業部門を一体化し、 「鉄鋼」「非鉄金属」「電機」「機械」「農 水産」「化成品」「繊維」「物資燃料」「不 動産」の9本部を設置した。

住友の事業精神

「信用・確実を重んじ、誠実・健全 な事業活動を心がけるとともに、 進取の精神をもって社会に貢献す ること | 住友商事の基盤には、17世 紀の住友創業以来、400年にわたり 受け継がれてきた事業精神があり ます。



住友の事業精神の基礎となった 「文殊院旨意書」(写直提供/住友中料館)



住友家初代総理事 広瀬 宰平 (写真提供/住友史料館)

1950's 1960's 1970's

1950年

海外進出

インド・ボンベイ (現ムンバイ) に初の駐在員 を派遣、1952年にはニューヨークに米国 法人を設立し、海外進出の布石を打った。

1952年

住友商事株式会社へ改称

1945年に出されたGHQによる財閥解体 指令に伴い受けていた「住友」の商号・商 標使用制限が、1952年のサンフランシスコ 講和条約の発効を受けて廃止され、当社は 社名を「住友商事株式会社」に改称した。

「ビッグスリー&ベストワン」

1977年

1977年、「ビッグスリー&ベストワン」のス ローガンを掲げ、売上高で業界第3位、収益 性や効率性を高め、総合評価の面で第1位を 目指す経営に尽力した。

1979年

営業部門制の導入

1979年、業容の拡大に伴い、営業部門制を 導入。「鉄鋼」「機電」「非鉄化燃」「生活物 資」の4営業部門を設置。分権化を促進し、 結果、営業面の機動力は大きく向上した。

1945年

- 終戦
- GHQによる財閥解体指令

1950年

- 朝鮮戦争特需
- 経済復興進展

1955年

- 高度経済成長期へ
- 輸出振興·貿易自由化

1964年

東京オリンピック

1970年

• 大阪万博

1971年

• ニクソン・ショック

1973年

- 第1次オイルショック
- 変動相場制へ移行

1979年

第2次オイルショック

1980年

イラン・イラク戦争

- プラザ合意。急激な円高 が進む
- 日銀による金融緩和実施

▶ ビジネスの歴史はP.26 BUSINESS HISTORY をご覧ください。

1988年

総合事業会社構想

1988年、企業ビジョンである「総合事業会社構想」を打ち出した。同構想は、従来の商事活動を基盤として、「①事業活動の積極化②川下事業の展開 ③総合力の強化」を推進し、商事活動と事業活動を当社の収益の2本柱とした収益構造の構築を目指すものであった。

2000年

中期経営計画の実行

1999年より開始した中期経営計画「改革パッケージ」では、「①コアビジネスの拡充による収益拡大 ②リスクアセットマネジメントによる体質強化 ③効率経営の追求 ④コスト競争力の強化」を掲げ、経営改革を進めた。以降、2年ごとに「Step Up Plan」「AA Plan」「AG Plan」「GG Plan」といった中期経営計画を策定・実行し、収益基盤の強化に取り組んだ。

2015年

大型減損損失による赤字決算

リーマン・ショック後、収益基盤の強化に取り組んできたが、2015年3月期、複数の大型案件において減損損失を計上。16年ぶりの赤字決算となった。

1980's 1990's 2000's 2010's

1996年

銅地金不正取引事件

当社営業部長が、会社に秘匿して銅地金の 不正取引を行ったことで、約2,850億円も の損害が発生、事態収束までに約10年を要 した。当社はこの事件を教訓として、再発 防止に向けた社内管理体制を整備した。

1998年

「経営理念・行動指針」 制定、 「リスク・リターン」 経営導入

1998年、これまでの経営活動憲章を見直し、「経営理念・行動指針」を新たに制定した。また、一定のリスクに対して、どの程度のリターンを上げているかという収益性を見る全社共通のモノサシとして、「リスク・リターン」を導入した。

2001年

本社を東京に一元化

2001年、大阪本社及び東京本社の名称を廃止し、本社機能を東京に一元化したうえで、東京都中央区の晴海トリトンスクエアに本社を移転。さらにブロック制を導入し、関西ブロック、中部ブロック、九州・沖縄ブロックを発足させた。当社が主体となって開発を進めた晴海トリトンスクエアは、開発規模3,000億円と、当時の国内最大規模の

商業施設プロジェクトとして、広く注目を集めた。



2015年

新中期経営計画 「Be the Best, Be the One 2017」 を策定

2015年、「グループー丸となって課題を克服し、『目指す姿』実現への道筋をつける」をテーマに、新中期経営計画「Be the Best, Be the One 2017」を策定した。

1986年

株式、不動産価格急騰で バブル景気へ

1989年

- 消費税導入
- 12月、日経平均株価が 38,915円87銭の最高値を記録
- 冷戦終結。ベルリンの壁崩壊

1991年

バブル崩壊、深刻な不景気に

1996年

大規模な金融制度改革 (日本版ビッグバン)

1997年

• アジア通貨危機

1999年

- EU通貨統合
- ITバブル

2001年

- 3大メガバンク誕生へ
- 米国同時多発テロ

2003年

- イラク戦争勃発
- SARS、米国BSE

2008年

• リーマン・ショック

2010年

- ギリシャ経済危機
- 中国がGDPで世界第2位になる

2011年

• 東日本大震災

2013年

- アベノミクス経済改革
- 2020年オリンピック 開催地が「東京」に決定

OUR BUSINESS HIGHLIGHT

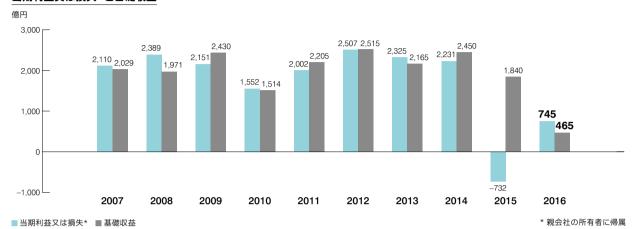
財務ハイライト

3月31日終了の事業年度

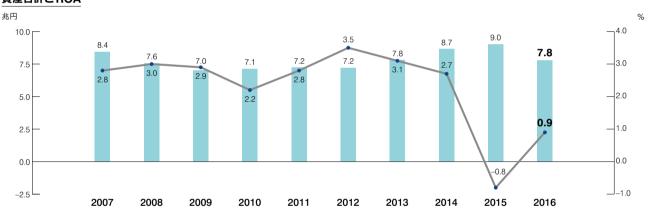
※ 当社は、2010年3月期まで米国会計基準、2011年3月期より国際会計基準 (IFRS) に基づく連結財務諸表を 作成しています。

▶詳細はP.77以降の財務情報をご覧ください。

当期利益又は損失*と基礎収益

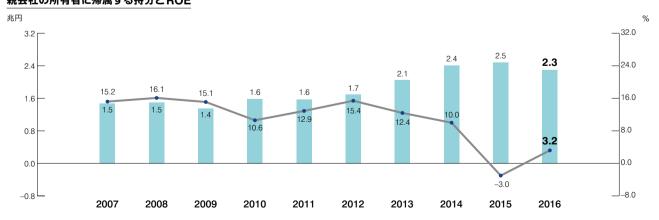


資産合計とROA



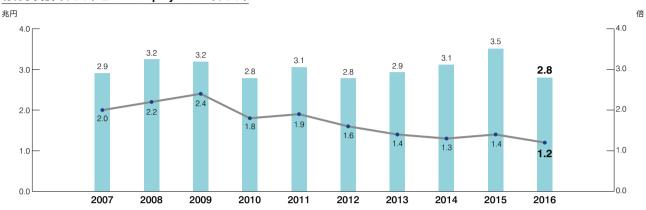
親会社の所有者に帰属する持分とROE

■ 資産合計 (左軸) • ROA (右軸)



■ 親会社の所有者に帰属する持分 (左軸) • ROE (右軸)

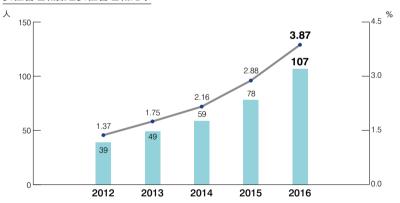
有利子負債 (ネット) と Debt-Equity Ratio (ネット)



■ 有利子負債 (ネット) (左軸) • Debt-Equity Ratio (ネット) (右軸)

非財務ハイライト 3月31日終了の事業年度

女性管理職数と女性管理職比率

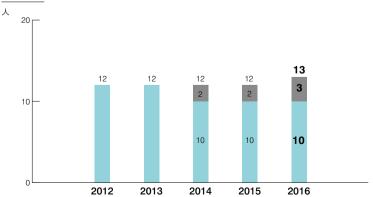


■ 女性管理職数(左軸) • 女性管理職比率(右軸)

当社は、女性の活躍推進を重要な経営戦略 の一つとしており、2020年度には女性管理 職比率を6%台とすることを目指しています。

▶ 人材マネジメントに対する取り組みは P.64 をご覧ください。

取締役数



■ 社内取締役数 ■ 社外取締役数

当社は、株主をはじめとするステークホル ダーの意見を、取締役会に適切に反映させる べく、多様な視点を持つ社外取締役を選任し ています。なお、2016年6月に行われた株主 総会後の取締役数は14名(社内:10名、社 外:4名)となっています。

▶コーポレートガバナンス体制に対する取り 組みは P.56をご覧ください。